



# Grow to Freedom

A roadmap to entrepreneurial freedom and achieving business success

Jarno De Smet Groeistrateeg  
Bensti VOF  
Berkelheide 30  
2290 Vorselaar  
[jarno@jarnodesmet.be](mailto:jarno@jarnodesmet.be)

# Inhoud

- Waarom Jarno De Smet?
- Grow your Business
- Own your Business
- Welk traject kiezen?
- Customer reviews
- Contact



# Waarom samenwerken met **Jarno De Smet** **Groeistrateg**?



## **Concreet & down to earth**

Klaar om je zakelijke doelen te verwezenlijken met een aanpak die echt werkt? Onze coaching is gericht op tastbare resultaten. Geen wollig managementjargon of abstracte strategieën maar een praktische aanpak die direct toepasbaar is in jouw bedrijfssituatie!



## **Persoonlijke begeleiding**

Er is niet één oplossing die werkt voor elk bedrijf. Met onze nadruk op persoonlijke begeleiding ben je geen nummer in een systeem maar een individu met unieke uitdagingen. Samen creëren we een op maat gemaakt actieplan dat rekening houdt met jouw persoonlijke valkuilen.



## **Bewezen resultaten**

Wij begrijpen dat jouw tijd kostbaar is en dat je investering meetbaar moet zijn. Daarom focussen we op tastbare resultaten en maken we gebruik van strategieën die zichzelf keer op keer hebben bewezen.





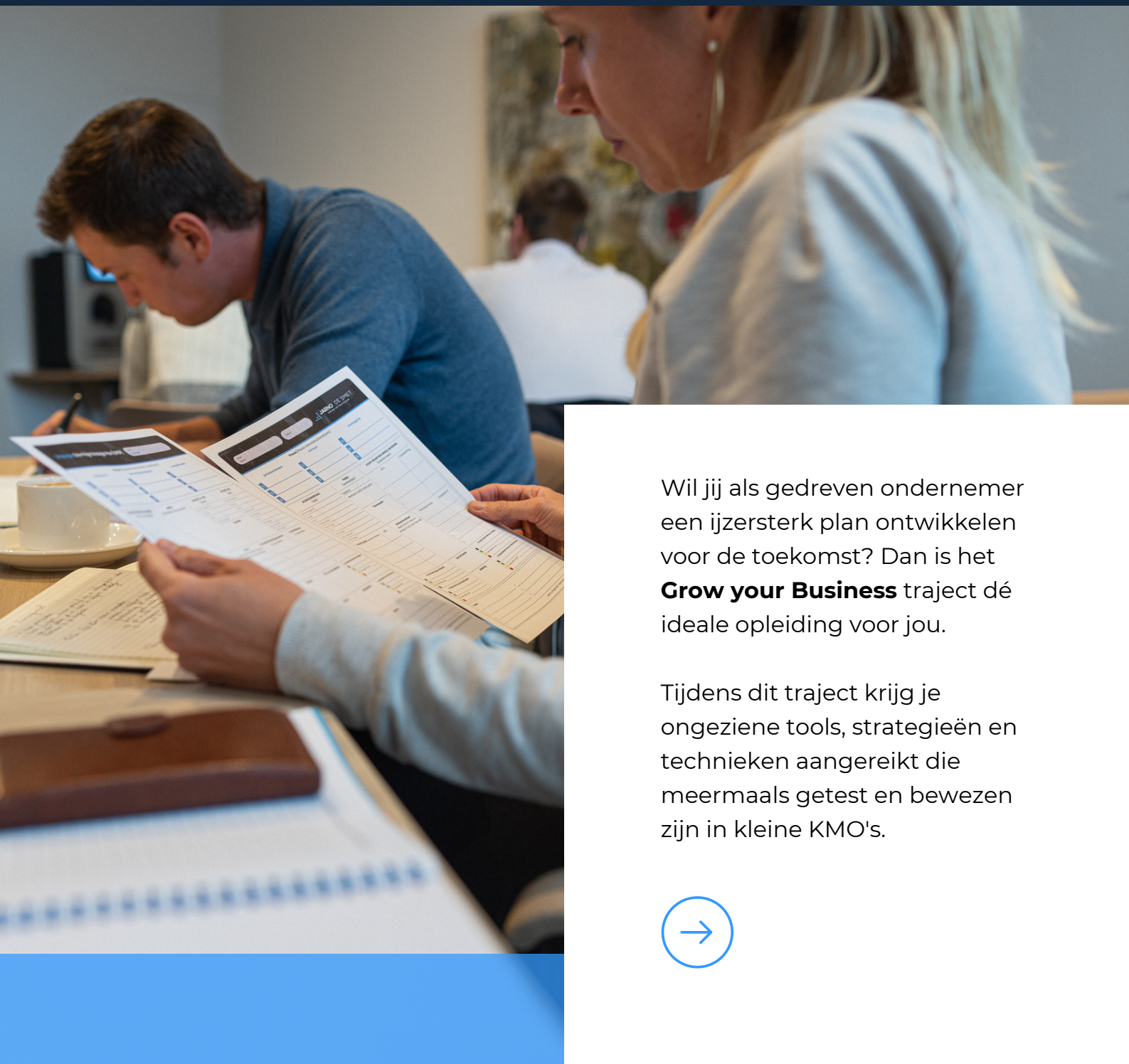
# Jij verdient een succesvol bedrijf

Als ondernemer verdien je een succesvol bedrijf. Een **gezonde onderneming** die op een voorspelbare manier groeit, waar je dagdagelijks voldoening uit haalt en dit in samenwerking met een **dynamisch team** dat alles draaiende houdt. Een bedrijf dat jou voorziet van meer **welvaart**, meer **vrijheid** en meer **gemoedsrust**.

Het enige wat jij als bedrijfsleider nodig hebt, is de **juiste mindset**, de **juiste kennis**, de **juiste vaardigheden** en de **juiste begeleiding**. Jarno De Smet begeleidt jou persoonlijk bij het transformeren van je bedrijf naar een succesvolle, **zelfsturende onderneming**. Wacht niet langer en onderneem actie!



# Grow your Business



Wil jij als gedreven ondernemer een ijzersterk plan ontwikkelen voor de toekomst? Dan is het **Grow your Business** traject dé ideale opleiding voor jou.

Tijdens dit traject krijg je ongeziene tools, strategieën en technieken aangereikt die meermaals getest en bewezen zijn in kleine KMO's.



# Grow your Business

Het Grow your Business traject bestaat uit een **bedrijfsanalyse**, een **intensieve opleidingsweek** samen met andere ambitieuze ondernemers en **één 1 op 1** opvolg gesprek.

Doormiddel van **praktische oefeningen** pas je de verworven kennis steeds meteen toe in de praktijk. Op deze manier verzekert je jezelf ervan dat dit traject niet eindigt met een werkboek in de kast maar een **uitgewerkt en direct-implementeerbaar actieplan**.

## 6 belangrijke pijlers

Tijdens de vijfdaagse opleidingsweek werken we rond 6 pijlers:



Mindset



Strategie



Marketing



Verkoop



Structuur & organisatie



Cashflow

## Na dit traject ben jij in staat om:

- ✓ je belemmerende overtuigingen, die je bedrijfsgroei in de weg staan, te erkennen en aan te pakken,
- ✓ een duidelijke strategie te bepalen op korte én lange termijn die ervoor zorgt dat je jouw professionele en persoonlijke doelen kan behalen,
- ✓ je ideale klant te bepalen en succesvol te benaderen zodat je geen tijd en energie meer moet steken in klanten die je liever kwijt dan rijk bent,
- ✓ een strategie uit te werken waardoor je op regelmatige basis ideale klanten aantrekt,
- ✓ een ijzersterk verkoopgesprek te voeren waardoor jouw conversie aanzienlijk zal verhogen,
- ✓ je cashflow zo te beheren dat je nooit problemen hebt met het betalen van facturen of belastingen.

# Grow your Business

## Dagoverzicht

### Dag 1 - Mindset/Strategie

- Concrete en praktische tools om jouw mindset nog krachtiger te maken
- Leer hoe je jouw doelen kan realiseren en wat jou in de weg staat
- Een onweerstaanbaar aanbod creëren
- Wie ben jij als zaakvoerder?
- Na deze eerste dag zal geen enkel obstakel nog te groot zijn!

### Dag 2 - Strategie/Marketing

- Je werkt een strategisch plan uit zodat je glashelder weet welke richting je zal uitgaan
- Je gaat na hoe je je kan onderscheiden met jouw product of dienst
- Je leert hoe je jouw bedrijf met minimaal 30% kan laten groeien
- Je creëert de fundamenteën voor een winnende bedrijfscultuur
- Het bepalen van jouw ideale klant

### Dag 3 - Marketing

- Een succesvolle boodschap bepalen om je ideale klanten aan te trekken
- De juiste kanalen kiezen om je ideale klanten te bereiken
- Een strategie uitwerken waardoor je continu gekwalificeerde leads aantrekt



# Grow your Business

## Dagoverzicht

### Dag 4 - Verkoop

- Hoe kom je aan de juiste contacten?
- Het juiste CRM systeem kiezen
- Verkoopproces doorlopen
- Een waterdicht salesscript uitwerken
- Hoe omgaan met bezwaren?
- De structuur van een goede offerte

### Dag 5 - Structuur/Cashflow

- De basis van structuur binnen een organisatie
- Een analyse van jouw cijfers
- Een ideaal cashflow beheersysteem
- Een actieplan opzetten voor het komend kwartaal

### Avond

Tijdens de opleidingsweek is er de mogelijkheid om in het hotel te verblijven. Zo kan je ook 's avonds connecteren met anderen ondernemers en blijf je 100% gefocust op het traject.

# Own your Business



Wil jij niet alleen groeien met je onderneming maar ook grip krijgen op je bedrijf en je werknemers? Dan is het **Own your Business** traject dé oplossing voor jou!

Dit traject is ontworpen als een totaal ondersteuningssysteem voor elke succesvolle ondernemer die zijn zinnen heeft gezet op het optimaliseren van zijn of haar bedrijf en het creëren van een zelfsturende onderneming.





# Own your Business

## What's in it?

Net zoals bij het Grow your Business traject voeren we aan de start van onze samenwerking een **bedrijfsanalyse** uit om het groeipotentieel en de pijnpunten van je onderneming te identificeren.

Daarna volgt het **vijfdaagse groepstraject** waarin we een concreet plan maken om jouw bedrijf te optimaliseren en maximaliseren.

Daar waar we je na vijf dagen loslaten bij het Grow your Business traject, krijg je in dit traject een jaar lang **persoonlijke en groepsbegeleiding** om jouw bedrijf te transformeren naar een succesvol, zelfsturend bedrijf.

Gedurende één jaar houden we elk kwartaal een **mastermindessie** waarbij we opnieuw gaan werken aan het optimaliseren van jouw bedrijf. Tijdens deze opleidingsdagen wordt er gefocust op de **structuur en organisatie** binnen jouw bedrijf om te kunnen transformeren naar een **zelfsturende onderneming** dat structureel en exponentieel groeit.

Daarnaast plannen we elk kwartaal een **1 op 1 call** in waarin we jouw **persoonlijke uitdagingen** aanpakken en een actieplan opstellen op korte termijn. Zo garanderen we resultaat!





# Own your Business

## Wat is de meerwaarde van het Own your Business traject?

- ✓ Extra tools en strategieën die ervoor zorgen dat jouw onderneming kan transformeren naar een zelfsturend bedrijf
- ✓ 4 mastermindsessies in groep om actief te blijven werken aan de groei van je onderneming
- ✓ De mogelijkheid om persoonlijke cases te behandelen in groep waarbij de aanwezige ondernemers elkaar kunnen versterken met frisse ideeën of alternatieve methodes
- ✓ Een jaar lang concrete kwartaalplannen opstellen waardoor je *on track* blijft om je vooropgestelde doelen te behalen
- ✓ 4 persoonlijke coaching calls waarbij jouw valkuilen, struikelblokken, ideeën, voortgang, etc. besproken en opgevolgd worden met een concreet actieplan tegen de volgende sessie
- ✓ Ook naast de geplande sessies is de coach bereikbaar om jou te woord te staan en te begeleiden bij kleine en grote uitdagingen.

## BONUS

### Van Denken naar Resultaat

Bij het Own your Business traject krijg je het Van Denken naar Resultaat traject bovenop. Dit 6 weken durende programma rond mindset, dat wekelijks live gegeven wordt via Zoom, focust op jouw paradigma en hoe je dit kan veranderen om nieuwe hoogten te bereiken met je bedrijf. Vraag jij je soms af waarom je steeds dezelfde resultaten behaalt? Paradigma! Tijdens dit traject zal je actief werken aan het veranderen van je paradigma om zo je bedrijfsresultaten te accelereren en je levenskwaliteit aanzienlijk te verbeteren!

# Own your Business Overzicht

## Vijfdaagse opleiding

Tijdens deze intensieve startweek creëren we het plan. We bepalen de strategie, creëren een marketingplan, schrijven een salesscript, optimaliseren jouw organisatie en structuur en leren jou een cashflow beheersysteem.

Na deze week heb je een concreet actieplan om jouw bedrijf te optimaliseren en maximaliseren.

## 4 mastermindsessies

Gedurende één jaar houden we elk kwartaal een mastermindsessie waarbij we opnieuw werken aan de optimalisatie van jouw bedrijf.

Tijdens deze opleidingsdagen wordt er gefocust op de structuur en organisatie binnen jouw bedrijf om te transformeren naar een zelfsturend bedrijf dat structureel en exponentieel groeit.

Daarnaast is er de mogelijkheid om persoonlijke cases te behandelen in groep en stellen we een concreet actieplan op voor het komend kwartaal.

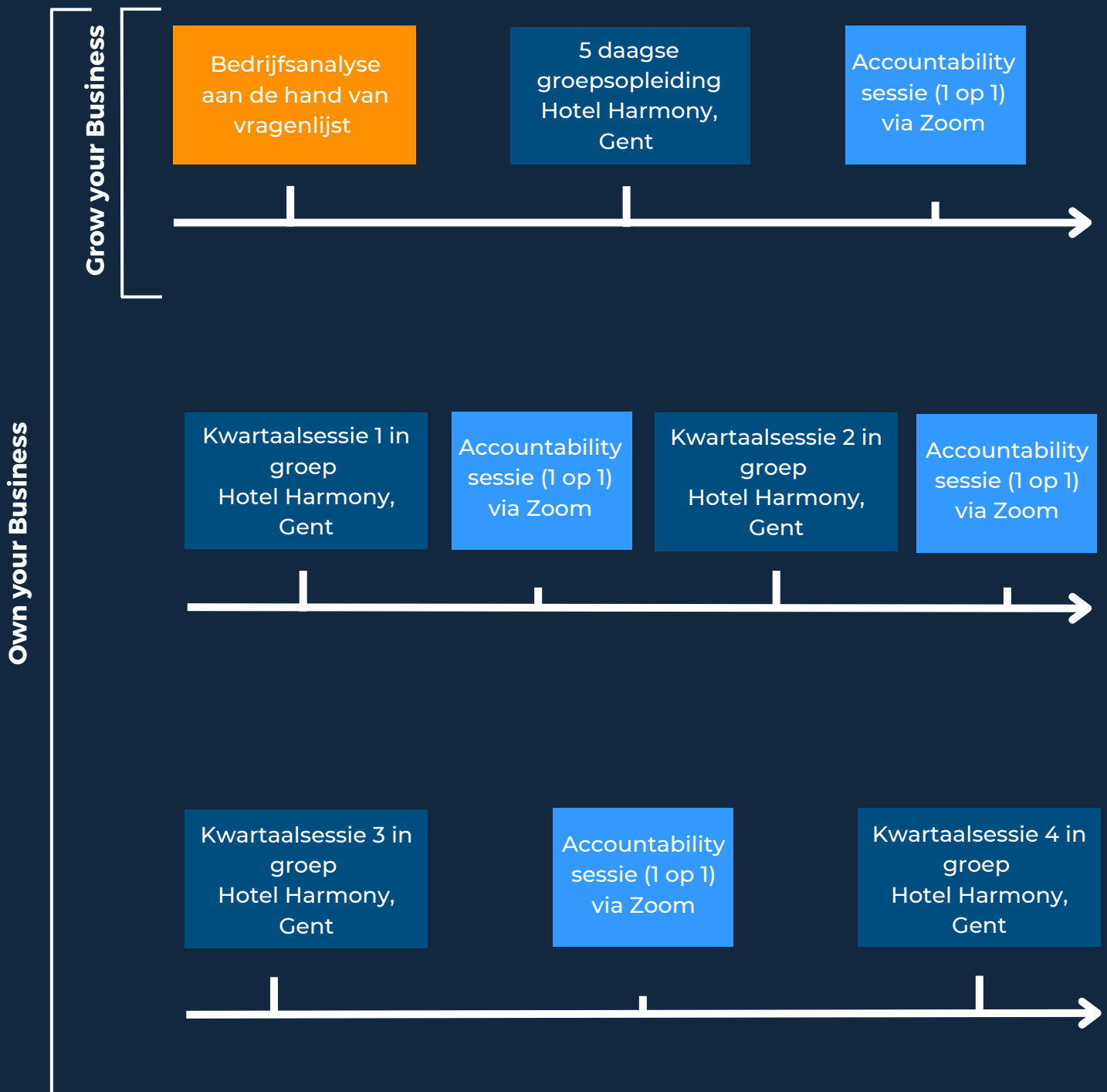
## Persoonlijke opvolging

Elk kwartaal plannen we een 1 op 1 call in waarin we jouw persoonlijke uitdagingen aanpakken en een actieplan opstellen op korte termijn.

Ook naast de geplande sessies is de coach bereikbaar om jou te woord te staan en te begeleiden bij kleine en grote uitdagingen.

# Tijdslijn

Grow your Business & Own your Business





# Grow your Business vs. Own your Business

|                                                        | Grow your Business |  | Own your Business |  |
|--------------------------------------------------------|--------------------|--|-------------------|--|
| Bedrijfsanalyse                                        | ✓                  |  | ✓                 |  |
| Vijfdaagse opleidingsweek in groep                     | ✓                  |  | ✓                 |  |
| 1 op 1 opvolgcall                                      | ✓                  |  |                   |  |
| 4 masterminds in groep                                 |                    |  | ✓                 |  |
| 4 persoonlijke coachingcalls                           |                    |  | ✓                 |  |
| Bereikbaarheid van coach tussen de geplande sessies    |                    |  | ✓                 |  |
| Bonustraject Van Denken naar Resultaat (t.w.v. €3.950) |                    |  | ✓                 |  |

# Customer reviews

Natuurlijk kunnen wij vertellen hoe goed we zijn in onze dienstverlening maar veel belangrijker is of onze klanten tevreden zijn over de door ons geleverde diensten. Daarom laten wij hier graag onze klanten aan het woord om te vertellen hoe zij hun opleidingstraject hebben ervaren.

## Dominique Collier - Aquatropic

"Dankzij concrete tips die we direct toepasten, spenderen we minder tijd aan administratieve taken. Daar plukken we écht de vruchten van. De kleinschalige aanpak en de one-on-one gesprekken zijn de reden waarom ik Jarno aanbeveel."

## Thierry Delveaux - Vormezele bvba

"Jarno geeft, in tegenstelling tot grote managercursussen, nieuwe inzichten en toepassingen vanuit het perspectief van je eigen bedrijf. Waardoor we gericht aan onze marketing werken en ons gericht in een nieuwe markt konden plaatsen. Jarno is ook steeds bereikbaar voor extra hulp. Dat is een groot pluspunt."

## Frédéric Belin - Covertio

"Ik zocht een manier om mijn budgetplanning op lange termijn te optimaliseren. Er zijn heel wat organisaties en mensen die begeleiding aanbieden. Maar Jarno is de enige partij die zich sterk betrokken hield bij mijn traject. Hij geeft advies en volgt het ook op. Dat maakt een groot verschil."

## Olivier Schelinski - I for Horse / I for Coach

"Ik was geïnspireerd door getuigenissen van ondernemers die het traject hebben gevolgd. Jarno vertelt vanuit zijn eigen ervaring en kan zich goed inleven in hetgeen ik wil bereiken. Hij zorgt ervoor dat je vanuit een ander standpunt naar je onderneming kijkt. Hierdoor ontdek je je eigen sterktes en valkuilen."

Contact

# Let's work together



**Jarno  
De Smet**



+32 486 96 14 64



jarno@jarnodesmet.be



www.jarnodesmet.be